



VAMOS LOCAÇÃO DE CAMINHÕES, MÁQUINAS E EQUIPAMENTOS S.A.

Companhia Aberta
CNPJ/ME no 23.373.000/0001-32
NIRE 35.300.512.642

FATO RELEVANTE: PRÉVIA DOS RESULTADOS DO 3T26

São Paulo, 21 de outubro de 2026 – A Vamos Locação de Caminhões, Máquinas e Equipamentos S.A. (“VAMOS” ou “Companhia”), em cumprimento ao disposto na Resolução CVM nº 44, de 23 de agosto de 2021 e alterações posteriores, comunica aos seus acionistas e ao mercado em geral sua prévia dos resultados do 3T26.

Dados Financeiros (R\$ milhões)	3T26	3T25	Var. (%)	2T26	Var. (%)	9M26	9M25	Var. (%)
Receita Líquida Consolidada¹	1.594,3	1.529,0	4,3%	1.564,3	1,9%	4.778,8	4.272,7	11,8%
Locação	1.156,4	1.037,2	11,5%	1.087,0	6,4%	3.297,0	2.998,3	10,0%
Venda de Ativos	310,3	392,3	-20,9%	365,0	-15,0%	1.133,6	1.007,1	12,6%
Venda de Ativos Seminovos	301,0	392,3	-23,3%	358,7	-16,1%	985,8	1.007,1	-2,1%
Venda de Ativos (CPC-06) ²	9,3	-	-	6,2	49,3%	147,8	-	-
Indústria	127,5	99,5	28,2%	112,3	13,5%	348,3	267,3	30,3%
Dados Operacionais (R\$ milhões e %)								
Capex Contratado	1.179,9	830,2	42,1%	1.326,6	-11,1%	3.345,1	2.642,7	26,6%
Ativos Novos (Capex)	984,8	760,7	29,5%	1.147,1	-14,2%	2.789,9	2.322,6	20,1%
Ativos Usados - Sempre Novo	195,1	69,5	180,6%	179,5	8,7%	555,2	320,1	73,4%
Capex Implantado	965,0	883,9	9,2%	770,9	25,2%	2.497,1	2.595,0	-3,8%
Ativos Novos (Capex)	839,7	776,0	8,2%	610,7	37,5%	2.059,8	2.237,6	-7,9%
Ativos Usados - Sempre Novo	125,4	107,9	16,2%	160,3	-21,8%	437,3	357,4	22,4%
Extensão de Contratos*	482,9	160,9	200,1%	204,1	136,6%	970,1	696,2	39,3%
Desmobilização de Ativos	425,1	460,5	-7,7%	426,8	-0,4%	1.335,8	1.563,6	-14,6%
Término de Contratos	313,7	209,4	49,8%	237,4	32,1%	753,2	730,1	3,2%
Retomadas + Devoluções Antecipadas	111,4	251,1	-55,6%	189,4	-41,2%	582,7	833,5	-30,1%
Imobilizado Bruto de Frota²	19.687,8	18.579,9	6,0%	19.109,6	3,0%	19.687,8	18.579,9	6,0%
Ocupação da Frota	88,8%	86,8%	2,0 p.p.	89,0%	-0,2 p.p.	88,8%	86,8%	2,0 p.p.

Nota: As informações são preliminares, não auditadas e sujeitas a revisão até a data da divulgação oficial.

¹ Valores líquidos de eliminações intercompany. ² Imobilizado Bruto de frota (valor de compra dos ativos), inclui ativos disponíveis para venda.

* A partir deste trimestre, a Companhia passa a apresentar a informação de extensão de contratos de forma segregada, sem ser incluída no total de Capex Contratado e Capex Implantado, uma vez que não incorrem em desembolso de caixa (Capex) e em processo de implantação.

Locação

- Receita **recorde**, suportada pelo aumento da frota alugada com aceleração da implantação de contratos de ativos novos e redução de retomada de ativos;
- **Capex Contratado**: demanda proveniente de **diversos setores da economia**, contribuindo para a **continua diversificação da receita**. Praticamente **todos** os setores da economia atendidos pela Companhia



apresentaram **adição líquida** de frota alugada (Capex Implantado maior que a soma dos termos de contratos, retomadas e devoluções antecipadas);

- **Capex Implantado:** aceleração da implantação de ativos novos à medida que a Companhia vem recebendo maior quantidade de ativos das montadoras, em conformidade ao volume contratado ao longo do ano;
- **Sempre Novo: recorde de contratação.** Produto com crescente demanda, beneficiado pela idade relativamente baixa e pelo melhor *mix* dos ativos retomados nos últimos trimestres. O menor volume implantado no 3T26 vs. 2T26 se deve ao processo de preparação que, uma vez concluído, contribuirá para a aceleração da implantação;
- **Extensão de contratos:** novo recorde e atingiu o *guidance* para o ano de 2026 em apenas nove meses – R\$970,1 milhões representou 129% do ponto médio (R\$750 milhões) e 108% do limite superior (R\$900 milhões);
- **Retomadas + Devoluções Antecipadas:** R\$111 milhões (-56% A/A e -41% T/T). Este volume, quando anualizado, representou 2,4% da média do imobilizado bruto de frota do 3T26. Este é o menor patamar já registrado desde o começo das retomadas no 1T23. Adicionalmente, as retomadas não apresentaram concentração setorial relevante;
- **Ocupação da frota:** patamar de setembro em linha a junho de 2026 devido ao aumento do estoque de ativos novos que estão em processo de preparação para serem implantados nos próximos meses, efeito este natural à forte contratação de ativos novos, sobretudo, no 2T26. **Excluindo o efeito do aumento desses estoques entre junho e setembro, a ocupação do 3T26 teria sido de 89,3% (+0,3 p.p. vs 2T26 e +2,5 p.p. vs 3T25);**
- **Margem EBITDA:** em linha com o registrado ao longo de todo o ano;

Seminovos

- Receita menor, reflete:
 - **Maior consumo dos estoques de ativos usados pela locação** (Sempre Novo recorde) e **menor adição de ativos ao estoque** disponível para venda com o recorde de extensão de contratos e menor volume de ativos retomados;
 - **Mix de ativos vendidos: volume de ativos comercializados em linha com o 2T26**, mas com ticket médio menor;
 - **Maior restrição** dos bancos na concessão de crédito para financiamento da compra de ativos usados;
- Margem bruta entre 0 e 1%.

São Paulo, 21 de outubro de 2026.

Rodrigo Araujo de Faria

Diretor Administrativo-Financeiro e de Relações com Investidores



VAMOS LOCAÇÃO DE CAMINHÕES, MÁQUINAS E EQUIPAMENTOS S.A.

Listed Company

CNPJ/ME no 23.373.000/0001-32

NIRE 35.300.512.642

MATERIAL FACT: 3Q26 RESULTS PREVIEW

São Paulo, October 21, 2026 – Vamos Locação de Caminhões, Máquinas e Equipamentos S.A. (“VAMOS” or the “Company”), in compliance with CVM Resolution No. 44 of August 23, 2021, as amended, hereby announces to its shareholders and the market in general its preliminary results for the third quarter of 2026 (3Q26).

Financial Data	3Q26	3Q25	Var. (%)	2Q26	Var. (%)	9M26	9M25	Var. (%)
Consolidated Net Revenue¹	1,594.3	1,529.0	4.3%	1,564.3	1.9%	4,778.8	4,272.7	11.8%
Leasing	1,156.4	1,037.2	11.5%	1,087.0	6.4%	3,297.0	2,998.3	10.0%
Asset Sales	310.3	392.3	-20.9%	365.0	-15.0%	1,133.6	1,007.1	12.6%
Used Asset Sales (<i>Seminovos</i>)	301.0	392.3	-23.3%	358.7	-16.1%	985.8	1,007.1	-2.1%
Asset Sales (IFRS-16)	9.3	-	-	6.2	49.3%	147.8	-	-
Industrial	127.5	99.5	28.2%	112.3	13.5%	348.3	267.3	30.3%
Operational Leasing Data								
Contracted Capex	1,179.9	830.2	42.1%	1,326.6	-11.1%	3,345.1	2,642.7	26.6%
New Assets (Capex)	984.8	760.7	29.5%	1,147.1	-14.2%	2,789.9	2,322.6	20.1%
Used Assets - <i>Sempre Novo</i>	195.1	69.5	180.6%	179.5	8.7%	555.2	320.1	73.4%
Deployed Capex	965.0	883.9	9.2%	770.9	25.2%	2,497.1	2,595.0	-3.8%
New Assets (Capex)	839.7	776.0	8.2%	610.7	37.5%	2,059.8	2,237.6	-7.9%
Used Assets - <i>Sempre Novo</i>	125.4	107.9	16.2%	160.3	-21.8%	437.3	357.4	22.4%
Contracts Extension*	482.9	160.9	200.1%	204.1	136.6%	970.1	696.2	39.3%
Assets Demobilization	425.1	460.5	-7.7%	426.8	-0.4%	1,335.8	1,563.6	-14.6%
Contracts Termination	313.7	209.4	49.8%	237.4	32.1%	753.2	730.1	3.2%
Repossessions + Early Contracts Termination	111.4	251.1	-55.6%	189.4	-41.2%	582.7	833.5	-30.1%
Fleet Gross PP&E²	19,687.8	18,579.9	6.0%	19,109.6	3.0%	19,687.8	18,579.9	6.0%
Fleet Occupancy Rate	88.8%	86.8%	2.0 p.p.	89.0%	-0.2 p.p.	88.8%	86.8%	2.0 p.p.

Note: The information is preliminary, unaudited, and subject to revision until the official release date.

¹ Figures net of intercompany eliminations. ² Fleet gross fixed assets (purchase value of assets), including assets held for sale.

* From this quarter on, Contract Extensions will be reported separately and will no longer be included in Contracted Capex or Deployed Capex, once extensions do not require neither capex or deployment process.

Leasing

- **Record** revenue, supported by growth in the leased fleet, driven by the acceleration in brand-new asset deployments and lower asset repossessions;
- **Contracted Capex:** demand from **various economic segments**, contributing to the **continued revenue diversification**. Virtually **all** sectors served by the Company recorded a **net addition** in leased fleet size



(Deployed Capex exceeding the combined volume of contracts termination, repossessions, and early contracts termination);

- **Deployed Capex:** acceleration in brand-new asset deployments as the Company continues to receive a greater volume of assets from manufacturers, in line with contracted volumes secured throughout the year;
- **Sempre Novo: record contracted volume.** Demand for the product continues to grow, supported by the relatively young age and better mix of repossessed assets received in recent quarters. The lower deployment volume in 3Q26 compared to 2Q26 reflects the preparation process required before these assets can be placed into operation. Once this process is completed the deployment will show further acceleration;
- **Contract Extensions:** reached a new record and achieved the full-year 2026 guidance in just nine months – **R\$ 970 million represented 129% of the midpoint (R\$ 750 million) and 108% of the upper end (R\$ 900 million) of the 2026 guidance range;**
- **Repossessions + Early Contracts Termination: R\$ 111 million (-56% YoY and -41% QoQ). On an annualized basis, this amount represented 2.4% of average gross fixed assets in 3Q26. This is the lowest level recorded since repossessions began in 1Q23. In addition, repossessions showed no material sector concentration;**
- **Fleet utilization rate:** September utilization rate in line with June 2026 levels due to the increase in inventories of brand-new assets currently undergoing preparation for deployment in the coming months, a natural consequence of the strong contracted volume of new assets, particularly in 2Q26. **Excluding the impact of this inventory build-up between June and September, fleet utilization in 3Q26 would have reached 89.3% (+0.3 p.p. versus 2Q26 and +2.5 p.p. versus 3Q25);**
- **EBITDA margin:** in line with the levels reported throughout the year;

Seminovos

- Lower revenue reflects:
 - **Higher consumption of used asset inventories by the leasing business** (record Sempre Novo volumes) and **lower additions to the inventory** available for sale, reflecting record contract extension volumes and a lower number of repossessed assets;
 - Asset mix sold: **number of assets sold remained broadly in line with 2Q26 volumes**, although with a lower average ticket price;
 - **More restrict** credit conditions from the banks for financing the purchase of used assets;
- Gross margin ranged between 0% and 1%.

São Paulo, October 21, 2026.

Rodrigo Araujo de Faria
CFO and IRO